



我的展业日记

平安, 总在您身边

保险保障

我是一名平安人寿个险代理人。每天,在全国各地,与我一样有超过48.9万名同事,为您带来专业的保险规划和服务,带来平安的问候与呵护。



专业追求

为您的信任所托,我们全力以赴,不断学习,追求更专业的发展。

从平安内部坚持品质的钻石俱乐部、追求卓越的高峰会荣誉,到国际上,全球寿险精英汇聚的百万圆桌(MDRT)会议、国际寿险行销协会(LIMRA)颁发的国际品质奖(IQA)证书……我们在专业道路上的每一步追求,都是为了您的财富更平安。

钻石俱乐部:最具平安精神特色、最负盛名的荣誉组织。它要求寿险代理人或营业单位以月为单位,持续达成服务客户的一定目标,依据达成月数给予奖励。截至2011年10月,平安月均钻石会员达31982人。

平安高峰会:中国平安年度第一盛事,中国寿险业蓬勃发展的见证,以“勇攀高峰,持续奋斗”为主旨,每年只有3%左右的精英寿险代理人获奖。2010年度平安高峰会,共计506人获白金奖;9468人获金奖,7615人获银奖,金银奖合计获奖人数17083人。

MDRT: MILLION DOLLAR ROUND TABLE,致力于搭建寿险精英沟通交流的平台,是国际寿险业成功的代名词。2010年,中国平安共有260名MDRT会员,居国内第一。

IQA: INTERNATIONAL QUALITY AWARD,由国际权威的金融研究咨询公司LIMRA创立,要求代理人在较长的时间内保证出众的业务品质。2010年,中国平安共有1661名IQA会员。



综合金融

在我的背后,是中国平安——中国第一家真正意义上的综合金融集团。平安拥有全系列金融牌照,可以为您提供车险、年金、证券、信托、银行等多种金融产品和服务。

保险、银行、投资……在综合理财的时代,您多样化的金融需求,由我们为您满足。

当您需要的时候,我就在您身边。



领先体验

截至目前,已有超过260万平安客户体验了MIT带来的便捷服务;逾40万平安人寿个险代理人使用了这一工具。



除了强大的综合金融背景之外,您也许还注意到了平安的寿险代理人有些不一样的独家装备——MIT(移动展业工具)。五天保单生效? NO,在平安是半个小时! 这个小小的装置背后,是平安经历十年营造的强大中后台。MIT系统给了我强大的后台和终端支持,多个产品一次性支付、多种方式付款……让您的理财像网购一样简单。

在你身边

作为“十年最受尊敬企业公民”,我和我背后的中国平安一起,坚持守法经营,追求专业,满足客户的金融需求,引领中国民族金融发展。

就像每年春节晚会上“中国平安 平安中国”的祝愿一样,我付出了,得到了,并且与更多的人一起分享——献血、支教、慰问……厚德载物,更多的公益行为,让我感受到了更多爱的信心与力量。

我的愿望是做“最受尊敬的平安个人客户经理”,希望能一起与您继续前行。